



Alianzas Estratégicas en Capacitación, S.C.



Clínica de ventas.

Cobranza telefónica.

Desarrollo de habilidades para convertirse en un vendedor asesor.

Desarrollo de hábitos y habilidades efectivas de ventas.

Desarrollo del agente profesional de seguros.

Desarrollo profesional del representante médico.

Fortalecimiento de la fuerza de ventas por coaching.

Fuerza de ventas directas por cambaceo.

Habilidades de la venta estratégica.

Las 5 habilidades para el éxito en ventas.

Mejores prácticas para incrementar las ventas.

Motivación para vendedores profesionales.

Optimización de los procesos de venta: prospectación, negociación y cierre.

Orientación a resultados.

Orientación al cliente.

Taller básico de vendedores de piso y mostrador.

Taller básico para promotores.

Técnicas de venta en el punto de venta.

Telemarketing para atención a clientes.

Telemarketing para ventas.

Venta inteligente utilizando PNL.

Ventas consultivas.

Rincón de los Ángeles 50, Bosque Residencial de Sur, Xochimilco, 16010, México, D.F.
Teléfonos: 5676-5658 / 5676-6688 / 01 800 000 3868